Groei berekene, eerst 990 platen daarna 940 (990-940)/940 is 5% groei iets lagere conservatieve waarde van 3% ingeven.

Ze willen de investieri g 10 jaar aanhouden, dus dan moeten we het berekenne over 10 jaar, da moet ge gewoon goed ingeven

Salvage value 3000 dollar

Oude machine 1000 dolar dus das 3 keer die 25% ervan af das 100 dollar,

Groei die moet iets conservatiever zie hierboven

Investeringstijd voor deze 10 jaar

Discount rate voor dit bedrijf 15 jaar

Opletten voor deze case prijs van de machine en ook nog de prijs van de platen, zowel voor de verkoper als de koper de prijs van break even berekene, dus de prijs waar ze different zijn en dan de meest optimale prijs berkeken,. Oplossingen zullen vershcillen vooral argumenten zijn belanrgijk, de argumenten zijn te vinden in de theorie,

Redeninering achter de berekening, discountet chash flow wat het in de komende 10 jaren in de toekomst voor jou waard zal zijn, breakeven wanneer dat de klant niks uitmaakt of em uit of nieuw product koopt, prijs is 2 dollar per stuk machine prijs is 12.000 dollar, zorgt voor discounted cashflow van 12.734 dus de prijs mag maximaal 12.000 + 12.734 zijn

Grafiek die wijzigt y as de machina prijs opde x as de prijs per plaat, dahv de grafiek prijs voor demachina en de prijs voor het plaat zetten, blauwe curve is breakeven, niet verkopen aan breakeven prijs, punten op grafiek zijn breakeven puntne voor de koper en en prijs op andere rechten zijn breakeven punten van de koper, vervlgens zoek je een prijs die tussen de twee grafieken ligt, zodat de voordelen zijn verdeeld tussen beide

Niet te veel variatie tussen de verschillende prijzen voor de klanten,

Ptijs mag hoogstens 12000-19193 zijn

Prijs voor de koper moet lager zijn dan de breakeven prijs,

Waarde tussen de twee rechten op de grafiek, zodat klant incentive heeft om te kopen,